

NEWS RELEASE



(総合企画グループ)

〒690-0003 松江市朝日町 484 番地 19

TEL (0852) 24-1234 代表

平成 29 年 8 月 4 日

平成 29 年度 しまぎん住宅営業セミナーの開催について

株式会社 島根銀行（頭取 鈴木 良夫）では、山陰の住まいづくりを担う住宅業者様を対象に、しまぎん住宅営業セミナーを開催しますのでお知らせいたします。

この「住宅営業セミナー」は、平成 15 年にスタートし今回で 12 年目を迎えます。セミナーでは営業手法や集客イベントの仕掛け方など営業ノウハウなどをふんだんに織り込み、昨年度までに延べ約 1,200 社、2,100 名に参加いただくなどご好評いただいております。

今年度は、住宅営業現場に精通し、教育研修・人材プロデュースを数多く手掛ける㈱アフエクトの大倉啓克様を講師にお招きし、“おもしろいほど売れる、ヒアリング型住宅営業”をテーマに講演いただきます。多くの皆さまのご参加をお待ち申し上げます。

記

1. 開催日程

開催日	開催地	定員	会場名称（住所）	申込締切※
8月28日（月）	松江会場	80名	くにびきメッセ 松江市学園南一丁目2番1号	8月24日（木）
9月4日（月）	浜田会場	40名	いわみーる 浜田市野原町1826-1	8月31日（木）
9月14日（木）	出雲会場	70名	ビッグハート出雲 出雲市駅南町1-5	9月12日（火）
9月21日（木）	鳥取会場	40名	対翠閣（しいたけ会館） 鳥取市富安1-84	9月19日（火）
9月22日（金）	米子会場	50名	米子市文化ホール 米子市末広町293番地	9月20日（水）

※定員に達した場合、申込締切日前でも受付を締め切らせていただきますのでご了承ください。

2. 時 間：開講 14：00～閉講 16：30（受付開始 13：30）

3. 開催内容

(1) 講演

【講師】株式会社アフエクト 代表取締役 大倉啓克（ひろかつ）

【講師略歴】

大学卒業後、大手不動産販売会社に入社。営業・マーケティング・教育・マネジメント等の分野を経験。自分の営業力だけではなく、チーム営業力の強化により実績を劇的にあげる。1999年、株式会社アフエクトを設立。研修・セミナーでは、知識やテクニックだけではなく、経験談や想いを多く交えて、受講者の気づき・考え・行動・継続（＝4K）を促進・創造する「本気にさせる感動講師」として活躍。

【講演タイトル】 おもしろいほど売れる、ヒアリング型住宅営業

(2) 当行住宅ローンのご説明（商品説明・がん団信の魅力）

4. 対象者：住宅関連企業の営業担当者様

5. 申込方法：

当行本支店の店頭にご用意しております参加申込用紙に必要事項を記入し、FAXにてお申し込みください。また、当行のホームページからもお申し込みいただけます。

6. 参加料：無料

以上

本件に関するお問い合わせ先
島根銀行 業務企画グループ
担当：竹野下 TEL(0852)24-1240