

販路開拓コンサルティングサービス「しまぎん縁結びサポート」 の取扱開始について

島根銀行（頭取 鈴木 良夫）では、平成 30 年 1 月 31 日より、お客さまの売上高向上のために新たな販路開拓を支援することを目的として、販路開拓コンサルティングサービス「しまぎん縁結びサポート」の取扱いを開始しましたので、お知らせいたします。

本サービスは、当行のネットワークを活用して、お客さまに対してビジネスパートナーとの商談機会を設定・提供させていただき、その成果に応じて成功報酬として手数料をいただく有料のサービスです。

記

【しまぎん縁結びサポートの概要】

1. お客さまのニーズの確認

お客さまが販路を拡大したいと考えておられる商品・サービス等についてヒアリングさせていただき、お客さまと一緒に販路開拓のお手伝いをさせていただきます。

※本サービスは、当行の支援によって売上高が増加した実績（成果）に対して手数料をいただく成功報酬型の有料サービスとなります。本サービスの利用にあたっては、手数料の取り決め等に関する業務委託契約を締結させていただきます。

2. 販路開拓先の選定

ご提供いただいた情報をもとに、当行のネットワークを活用して、お客さまのニーズに合致したビジネスパートナーを効率的かつスピーディーに探索し、商談機会の設定・提供を行います。

当行は、これらの取組みを通じて、今後も地方創生に資する取組みを積極的に行っていくとともに、山陰地域の経済活性化に努めてまいります。

以 上

本件に関するお問い合わせ先
島根銀行 業務企画グループ
担当：藤本 TEL (0852) 24-1240